



Gebietsverkaufsleiter, Verkäufer, Fachberater im Außendienst / Gebiets- und Kundenmanager (m/w/d) für Medizintechnik, Orthopädie

Großraum Hamburg, Schwerin, Lübeck, Kiel, Flensburg

Die Position

Nach einer fundierten Einarbeitung übernehmen Sie ein vorbildlich aufgebautes Vertriebsgebiet und werden in das über Jahre bestehenden Kundenportfolio eingeführt. In enger Kooperation mit dem Vertriebsinnendienst bearbeiten Sie Stammkunden, erobern Neukunden und werden bei Messen und Kongressen einbezogen.

Wir legen besonderen Wert auf ...

- eine gewinnende Persönlichkeit mit seriösem Auftreten,
- Eigenständigkeit, Engagement und Selbstmotivation,
- organisatorisches sowie fachliches Können,
- verkäuferisches Talent und Abschlussicherheit,
- ein langfristiges und zuverlässiges Engagement.

Ihr Profil

Drei Grundvoraussetzungen sind gefordert:

- Erfahrungen in einer verkäuferischen oder beratend vertriebsnahen Tätigkeit im Außendienst, idealerweise erklärungsbedürftige Produkte oder Dienstleistungen
- offene, kommunikationsfreudige, fleißige und dynamische Persönlichkeit, der es Spaß macht, neue Kontakte zu knüpfen, Beziehungen zu pflegen und zielführende Kundenarbeit zu leisten
- Kenntnisse im Gesundheitswesen, idealerweise mit Bezug zur Orthopädie, z.B. durch eine Ausbildung in Physiotherapie, Sportwissenschaft, Fitness-Training, Sporttherapie

Die Stelle ist zum einen geeignet für medizinische Fachkräfte, wenn Sie sich zum Verkäufer eignen, und zum anderen auch für erfahrene Verkäufer aus anderen Branchen, wenn sie medizinische Grundkenntnisse haben oder sich eine schnelle Einarbeitung zutrauen (orthopädische Indikationen, menschlicher Bewegungsapparat).

Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein deutsches Traditionsunternehmen, das in die Konzernstruktur eines weltweit führenden Top-Herstellers eingebunden ist. Im Rahmen einer Nachfolgeregelung ist das Gebiet Nord (PLZ 21-24 sowie Teile von 19) mit einer engagierten

Verkäuferpersönlichkeit neu zu besetzen. Geboten wird eine sehr interessante Position bei einem international führenden Hersteller im Bereich HealthCare / Sport / Pharma / Medizintechnik. Es bestehen sehr gute Weiterbildungs- und bei entsprechender Performance weitergehende Entwicklungsmöglichkeiten.

Bitte bewerben Sie sich unter Angabe der Kennziffer 7910001247.

Egal, ob Sie aktiv auf Stellensuche sind, oder in ersten Ansätzen über einen Wechsel nachdenken, können Sie sich über diese interessante Karrieremöglichkeit unverbindlich und diskret informieren. Senden Sie uns einfach eine Kontaktmail, eine Kurzbewerbung oder gleich Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Foto, Zeugnisse) per E-Mail an bewerbung@grohmannexecutive.com. Wir rufen zurück und klären ab, welche Möglichkeiten für Ihre langfristige berufliche Weiterentwicklung bestehen. Oder rufen Sie einfach Herrn Dr. Grohmann oder Herrn Heß unter Tel.: +49(0)761-456 220 an. Eine ehrliche Beratung in Ihrem Interesse und absolute Diskretion sind für uns selbstverständlich.

Expressbewerbung

Unter dem Link <https://karriere.umsatzkanone.de/vertriebmedizinnord0124/> können Sie mit ein paar Klicks prüfen, ob die Stelle für Sie passt, weitere Informationen einholen und sich „express bewerben“.